

Kształcenie:

Zespół Szkół Ponadgimnazjalnych im. Jana Pawła II w Poddębicach

- Technikum handlowe
ul. Polna 13/15, 99-200 Poddębice
tel. (43) 678 31 13
www.zsppoddebice.pl
zsz_poddebice@poczta.onet.pl

Zespół Szkół Ponadgimnazjalnych Nr.2 im. Marii Dąbrowskiej w Sieradzu

- Technikum handlowe
ul. Zamkowa 15, 98-200 Sieradz
tel. (43) 827-15-36
www.zamkowa15.edu.pl
zsznr2sieradz@poczta.onet.pl

Centrum Kształcenia Ustawicznego w Sieradzu

- kurs kwalifikacyjny Technik handlowiec
ul. Mickiewicza 4, 98-200 Sieradz
tel. (43) 822 38 44
www.ckusieradz.pl
sekretariat@ckusieradz.pl

Więcej informacji
o zawodzie znajdziesz w:

Centrum Informacji i Planowania Kariery Zawodowej w Łodzi:

ul. Wólczańska 49, 90-608 Łódź
Tel. (42) 66 30 255, 66 30 273

oraz oddziałach:

w Piotrkowie Trybunalskim:

ul. Wojska Polskiego 2
97-300 Piotrków Trybunalski
tel. (44) 649 60 87

w Sieradzu:

ul. 3 Maja 7, 98-200 Sieradz
tel. 43 822 81 84, 822 81 86

w Skierniewicach:

ul. Senatorska 10, 96-100 Skierniewice
tel. 46 833 39 74, 833 36 50



Wojewódzki Urząd
Pracy w Łodzi



Technik handlowiec

Klasyfikacja Zawodów i Specjalności 522305



https://www.praca.pl/poradniki/rynek-pracy/technik-handlowiec-co-robi,gdzie-moze-pracowac,zarobki_pr-3266.html –dostęp 10.06.2020

Wojewódzki Urząd Pracy w Łodzi
Centrum Informacji
i Planowania Kariery Zawodowej
Oddział w Sieradzu

Technik handlowiec zajmuje się prowadzeniem działalności handlowej zgodnej z profilem i polityką przedsiębiorstwa. Pełni bardzo ważną rolę w wielu firmach. Z jednej strony obsługuje klientów, z drugiej pozostaje w kontakcie z dostawcami i dystrybutorami. Dbą o sprawną realizację zamówień, a niekiedy pełni też funkcję marketingowca, analizuje rynek i potrzeby klientów. Od ich sprawności, zdolności do przekonywania i umiejętności utrzymania dobrych relacji z klientami w dużej mierze zależy sukces finansowy firmy.

Zadania zawodowe:

- organizowanie i prowadzenie działalności handlowej;
- prowadzenie negocjacji z dostawcami i odbiorcami towarów i usług;
- przygotowywanie oraz zawieranie umów handlowych, zgodnie z pełnomocnictwami swoich przełożonych;
- stosowanie różnych form i technik sprzedaży hurtowej i detalicznej;
- przygotowywanie właściwej dokumentacji sprzedaży towarów lub usług, w tym faktur, gwarancji;
- kontrola towarów przeznaczonych do sprzedaży pod względem ilościowym, jakościowym, cenowym, a także zabezpieczanie go przed uszkodzeniem, dbanie o odpowiednie opakowania i oznakowanie;
- monitorowanie stanu magazynów;
- podejmowanie działań, mających na celu

pozyskanie nowych klientów i rynków zbytu, rozwijanie nowych form sprzedaży towarów i usług, w tym formy internetowej;

- analiza kosztów działalności handlowej;
- samodzielne lub we współdziałaniu z przełożonymi, opracowywanie projektu strategii marketingowej firmy oraz programu jej wdrożenia;
- współpraca z działem marketingu i reklamy;
- badanie rynku i czynników kształtujących oczekiwania, potrzeby oraz możliwości nabywcze klientów.

Warunki podjęcia pracy w zawodzie:

Kandydat do pracy w zawodzie technik handlowiec powinien posiadać wykształcenie średnie handlowe i dyplom technika. Pełne kwalifikacje, potwierdzone dyplomem można uzyskać kształcąc się w czteroletnim technikum handlowym. Osoby posiadające wykształcenie średnie, ale inne niż handlowe, mogą uzyskać tytuł technika handlowca poprzez ukończenie kursu kwalifikacyjnego w zakresie kwalifikacji *A.18 Prowadzenie sprzedaży* oraz *A.22 Prowadzenie działalności handlowej* wyodrębnionych w zawodzie szkolnym technik handlowiec. Ponadto, w zawodzie handlowca przydatne jest prawo jazdy, obsługa programów komputerowych oraz znajomość języka obcego w stopniu co najmniej komunikatywnym.

Wymagania psychofizyczne:

Technik handlowiec to zawód głównie dla osób aktywnych, z inicjatywą, sprawnie komunikujących się i chętnie nawiązujących

kontakty z klientami, posiadających zdolności negocjacyjne, odpornych na stres, potrafiących pracować pod presją czasu i planów sprzedażowych. Jednocześnie technik handlowiec powinien cechować się empatią, zrównoważeniem emocjonalnym, opanowaniem, koncentracją na celach oraz bardzo dobrą organizacją własnej pracy. Wymagania, w dużej mierze różnicują stanowiska pracy na jakich pracuje osoba z dyplomem technika handlowca.

Przeciwwskazania do wykonywania zawodu:

Przeciwwskazaniami do pracy są głównie wszelkie dysfunkcje, które mogłyby ograniczyć możliwość swobodnego porozumiewania się, np. schorzenia strun głosowych, wady wymowy, wady wzroku i słuchu nie poddające się korekcji, choroby układu ruchu, choroby o podłożu psychicznym oraz niepełnosprawność intelektualna.

Możliwości i szanse zatrudnienia:

Technik handlowiec nie ma problemów ze znalezieniem pracy. Wachlarz różnych stanowisk pracy oferują im wszystkie firmy prowadzące sprzedaż wszelkich towarów i usług, przedsiębiorstwa produkcyjne (w działach handlowych, zaopatrzenia, sprzedaży, marketingu, reklamy, księgowości), hurtownie, magazyny, banki. Ponadto technik handlowiec może uruchomić własną działalność handlową.